

Werde unser BRAND AMBASSADOR (m/w)!

Du bist kontaktfreudig, verantwortungsbewusst und erfolgsorientiert? Du möchtest nebenbei etwas Geld verdienen und Dir die Zeit dabei frei einteilen? Dann bist Du unser neuer Brand Ambassador (m/w) der Vertikom Sales GmbH! Für eines der führenden internationalen Tabakunternehmen bekommst du die Chance, die Marken und Produkte in bekannten Bars und Clubs in deiner Region zu vertreten. Für diese Vakanz wohnst du idealerweise in Berlin, Dortmund, Bochum, Essen, Dresden, Düsseldorf, Frankfurt a.M, Hamburg, Hannover, Göttingen, Köln, Leipzig, München, Münster, Nürnberg, Mannheim, Stuttgart oder Rostock.



DEINE CHANCE

- Eine flexible Zeiteinteilung von 20h/Woche
- Ein attraktives Fixgehalt und zusätzlich einen erfolgsabhängigen, variablen Anteil
- Eine erstklassige Ausstattung- (Firmenfahrzeug, Smartphone, Tablet) auch zur privaten Nutzung

DEINE AUFGABEN

- Eigenständige Betreuung, Akquise, Pflege und Optimierung von Kooperationen mit zielgruppenrelevanten Outlets der Szenegastronomie
- Umsetzung der Marken-, Distributions- und Kommunikationsziele in den vordefinierten Kanälen
- Überprüfung der Markenpräsenz und der Vertragsbestandteile
- Beobachtung und Dokumentation des Kunden- und Konsumentenverhaltens sowie Vergleich der Performance der Mitbewerber
- Neue Trends beobachten
- Screening, Umsetzen von Event & Ad Hoc Aufgaben
- Teilnahme an regionalen Meetings bzw. Trainings
- Budgetverwaltung & -verantwortung
- Eigenständige Arbeitsorganisation mit Besuchsplanung, Lager und Kfz und allgemeiner Administration

DEIN QUALIFIKATIONSPROFIL

- Du bist ein exzellenter Netzwerker und hast evtl. schon Kontakte zu den relevanten Machern der Szene (Veranstalter, Gastronomen)
- Du bist motiviert und gehst gerne auf Menschen zu
- Du hast eine starke Eigeninitiative, Selbständigkeit und ein souveränes Auftreten
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit in fließendem Deutsch
- Der Arbeitsort wird anhand Deines Wohnortes in Absprache mit Dir festgelegt
- PKW-Führerschein, Reisebereitschaft
- Zuverlässigkeit, ausgeprägtes Organisationstalent, Flexibilität, Einsatzwillen und Ehrlichkeit - das setzen wir voraus!

KONTAKT

VERTIKOM Sales GmbH
Helfmann-Park 7
65760 Eschborn

Herr Thorsten Müller
T +49 6196 64 05 144 - F +49 6196 64 05 299
karriere@vertikom.com

Online bewerben



A MEMBER OF
VERTIKOM GROUP