

# WE ARE HIRING!

Wir sind ein etabliertes Top Startup und verstärken aktuell unser Team im Hauptbüro in München. Als rasch wachsender Anbieter einer innovativen SaaS Loyalty Plattform suchen wir Unterstützung bei der weiteren Umsetzung unseres nationalen und internationalen Wachstumskurses. Wenn Du Lust hast unsere Entwicklung erfolgreich mitzugestalten und am Unternehmenserfolg direkt zu partizipieren, bewirb Dich jetzt bei uns.

*"Most magnificent startups in Munich"*

-siliconrepublic.com

## Werde Teil unserer Erfolgsgeschichte als Technical Solution Consultant/ Technischer Berater (w/m) für die Region DACH!

### AUFGABEN

- Unterstützung des Vertriebs durch direkten Kundenkontakt bei der Generierung von Neugeschäft
- Präsentation unserer innovativen B2B SaaS Plattform via Demo-Websessions sowie mit dem Account Executive beim Interessenten direkt vor Ort
- Anforderungsaufnahme und umfassende fachliche und technische Beratung des Kunden als Schnittstelle zwischen Business und Technologie
- Projektleitung und –management bei der Implementierung inklusive Steuerung der einzelnen Schritte um den Projekterfolg sicherzustellen
- Analyse der Kundenbeziehungen und Erstellung eines passgenauen Kundenbindungsprogramms mit und für den Kunden
- Analyse der Business- und IT-Anforderungen hinsichtlich der optimalen Integration und Nutzung der SaaS Loyalty Plattform beispielsweise in Salesforce, Microsoft, SAP, Zendesk, Adobe, Marketo u.a.
- Entwicklung von Lösungskonzepten gemeinsam mit dem internationalen Entwicklungsteam
- Umsetzung von User Stories zur Marketingoptimierung
- Ausübung einer anspruchsvollen Schlüsselrolle, mit der Chance das weitere Wachstum und die Entwicklung unseres Unternehmens nachhaltig zu beeinflussen

### ANFORDERUNGEN

- Einschlägige Berufserfahrung im PreSales/ Consulting mit Schwerpunkt auf B2B (Software)Vertrieb oder Lösungsvertrieb idealerweise für SaaS-/ Cloud-Lösungen
- Praktische Erfahrungen in den Bereichen IT Business Analyse, Softwareentwicklung, IT Projektmanagement oder Vergleichbares
- Hohe Beratungskompetenz und Durchsetzungsvermögen
- Hohe Motivation und Belastbarkeit, schnelle Denke, Durchhaltevermögen sowie Spaß in einem fordernden und pulsierenden Verkaufsumfeld mitzumischen
- Hervorragenden Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten sowie souveränes Auftreten
- Reisebereitschaft für Kundentermine in DACH, Europa und anderen Regionen
- Hervorragende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute Kenntnisse im Umgang mit CRM- und ERP- sowie Kampagnenmanagementsystemen
- Erfahrung in MS Office (vor allem PowerPoint und Excel) sowie idealerweise mit Salesforce

### BENEFITS

- Ein attraktives Vergütungs-Modell sowie Wissensaustausch mit renommierten Branchen-Profis für kontinuierliche Weiterentwicklung
- Räume in zentraler Münchner Lage mit Startup-Atmosphäre innerhalb eines erfolgreichen, hoch motivierten und international geprägten Teams
- Eine angenehm offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien, in der Erfolge gemeinsam im Team gefeiert werden
- Viel Gestaltungsspielraum um Deine Kreativität erfolgreich einzubringen
- Die Möglichkeit durch eine der besten Loyalty Plattformen weltweit an der positiven Geschäftsentwicklung Deiner renommierten Kunden mitzuwirken
- Die Chance in einem dynamischen, erfolgreichen und fordernden Umfeld zu arbeiten und unser Headquarter mitaufzubauen

**Interessiert?** Dann bewirb Dich jetzt hier mit Deinem Lebenslauf über <https://loyalty-prime-gmbh.workable.com/jobs/765681/candidates/new>

Bitte erläutere uns Deine Motivation in einem Anschreiben inklusive Gehaltsvorstellungen.

Für Fragen vorab wende Dich gerne an Ursula Jocham über [careers-germany@loyaltyprime.com](mailto:careers-germany@loyaltyprime.com) oder unter +49 89 809 135748.

### HAUPTBÜRO

Loyalty Prime Germany GmbH,  
Landsberger Straße 110, 80339 München,  
Deutschland

### ANDERE GLOBALE BÜROS

Büro UK: Loyalty Prime Ltd.

Büro Asia: Loyalty Prime India Pvt. Ltd.

### INTERESSIERT?

### BEWIRB DICH JETZT

via [careers-germany@loyaltyprime.com](mailto:careers-germany@loyaltyprime.com) mit Deinem Lebenslauf. Bitte erläutere uns Deine Motivation in einem Anschreiben inklusive Gehaltsvorstellungen.

**Wir freuen uns darauf Dich kennenzulernen!**