



Sales Specialist
(m/w)

Wir liefern Ergebnisse. Innovativ und technologisch anspruchsvoll – mit Big Data Analytik auf höchstem Niveau.

Die Orpheus GmbH wurde 2005 gegründet und ist führend im Bereich Big Data im Einkauf. Als etablierter Software-Hersteller für Business Intelligence und künstliche Intelligenz entwickeln wir herausragende Lösungskonzepte und Performance-Analysen für unsere Kunden im Einkauf. Mit unseren innovativen Algorithmen und Technologien generieren wir für unsere Kunden einen echten Wettbewerbsvorteil. Wir analysieren jährlich mehrere Milliarden Euro Einkaufsvolumen und zählen renommierte Unternehmen aus DAX, MDAX und der ganzen Welt zu unseren zufriedenen Kunden.

Orpheus wächst! Du hast Spaß daran, in einem dynamischen Umfeld unsere Software in neue Märkte zu bringen? Du möchtest mit deinen exzellenten kommunikativen Fähigkeiten den weiteren Ausbau unseres innovativen Unternehmens mitgestalten und dich gemeinsam mit unserem wachsenden Unternehmen entwickeln? Du suchst nach dem konsequenten nächsten Schritt mit viel Eigenverantwortung in einem sympathischen und professionellen Team? **Dann bist du bei uns richtig!**

Zur Verstärkung unseres Teams im Bereich Sales suchen wir ab sofort in Festanstellung einen erfahrenen und engagierten **Sales Specialist (m/w)**, der als Single Point of Contact den gesamten Salesprozess und die vollständige Koordination verantwortet.



Sales Specialist (m/w)

**Wir suchen dich -
Jetzt bewerben!**

Orpheus GmbH
Ursula Jocham
Gleißbühlstrasse 2
D-90402 Nürnberg

+49 89 809 1357 40
jocham@orpheus-it.com
www.orpheus-it.com/de/jobs

Deine Aufgaben:

- Du fungierst als administrative Schnittstelle zwischen Interessenten und unseren Fachabteilungen und verantwortest so einen zuverlässigen Betreuungsverlauf.
- Du betreust anspruchsvolle Kunden und Interessenten, indem du als zentraler Ansprechpartner eine reibungslose Organisation gewährleistest.
- Du steuerst aktiv den Arbeits- und Angebotsprozess inklusive telefonischer Kundenbetreuung.
- Du hast die Verantwortung für den gesamten Vertragsprozess, von der Erstellung der Vertragsentwürfe bis zum Vorliegen der gegengezeichneten Bestellung.
- Du unterstützt unser Sales Team im operativen Tagesgeschäft und verwaltest und dokumentierst deine Vertriebsaktivitäten in unserem CRM-System.
- Du bist Anlaufstelle für alle Inbound Anfragen aus dem deutschsprachigen Raum, die du aufnimmst, qualifizierst und an die richtigen Ansprechpartner weiterleitest.
- Du beantwortest schriftliche und telefonische Kundenanfragen.
- Du wendest entsprechende Fragetechniken an um die wichtigsten Informationen über die Situation beim Interessenten zu erfahren und koordinierst das weitere Vorgehen.
- Du bist zusammen mit den Fachkollegen regelmäßig in kleineren Rahmen auch bei Kunden vor Ort und repräsentierst Orpheus auf Messen
- Du ermittelst Cross- und Upselling- Potenziale.
- Du erstellst Präsentationen und weitere Unterlagen.

Dein Profil:

- Du verfügst über eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung/ Studium und idealerweise eine Weiterbildung im Bereich Vertrieb.
- Du hast bereits einige Jahre aktiv im Vertrieb gearbeitet und verfügst über Erfahrung in der qualifizierten Kundenberatung und/ oder im telefonischen Vertrieb.
- Du bist ein Organisationstalent und verlierst nie den Blick fürs Ganze. Du bist versiert in der Begleitung und Steuerung von Prozessen.
- Du hast hervorragende kommunikative Fähigkeiten und verstehst es diese mit deinem Vertriebsgeschick bei Geschäftskunden erfolgreich einzusetzen.
- Du arbeitest auch in turbulenten Zeiten strukturiert, sorgfältig sowie zielorientiert und bist in jeder Situation ein souveräner Partner.
- Du arbeitest eigenverantwortlich, bist zielstrebig, beharrlich und integrierst dich gerne in ein kleines Team.
- Du beherrscht MS Office sehr sicher.
- Du hast exzellente Deutschkenntnisse und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Du fühlst dich angesprochen? Dann bereichere das einzigartige Team von Orpheus und hinterlasse Spuren in einer aufstrebenden Branche!

Wir bieten dir das perfekte Umfeld um deine Karriere weiter zu entwickeln. Mit attraktiven Perspektiven in unserem wachsenden Unternehmen mit vielen Experten findest du reichlich Freiraum für eigenständiges und wertschätzendes Arbeiten. Wir haben flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen und pflegen eine herausragende Unternehmenskultur, die dir viel Flexibilität bietet. Wir freuen uns auf deine komplette Bewerbung inklusive deiner Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellungen. Bitte sende deine Bewerbung per Formular oder per E-Mail an **jocham@orpheus-it.com**.