

# Wir verändern die Marktforschung.

Besser. Schneller. Effizienter.



Wir sind *quantilope* und mit unserem innovativen Produkt stellen wir die Marktforschungsbranche auf den Kopf! Unsere automatisierte Self-Service Plattform mit den neuesten Technologien ermöglicht es, dass unsere Kunden viel schneller an professionelle Consumer Insights gelangen. Mit unserer Lösung haben wir bereits viele bedeutende Marken begeistert. Zusammen mit namhaften Investoren zünden wir jetzt eine neue Stufe und sind auf der Suche nach herausragenden Mitarbeitern, die Teil unserer Erfolgsgeschichte werden wollen. Als unser

## Sales Development Manager (m/w)

bist Du die treibende Kraft für eine erfolgreiche Neukundengewinnung. Du schaffst es, mit Deiner positiven Ausstrahlung und Deinem gewinnenden Auftreten die Menschen für quantilope zu begeistern!

### DEINE HERAUSFORDERUNG

- Du verantwortest und treibst den Sales Cycle vom warmen Kontakt bis zum Closing (mit PIPEDRIVE).
- Du arbeitest Hand in Hand mit Sales Development Reps und Inbound Marketers, die Dir helfen, Deinen Funnel zusätzlich zu füllen.
- Du tauchst mit Deinen Leads in die Software ein und erspürst die Bedürfnisse Deiner Gesprächspartner. Du verbesserst ständig Deine Fähigkeiten beim Verkauf per Websession und im persönlichen Gespräch/ Telefonat.
- Du erspürst stetig neue Best Practices, um quantilope zu verkaufen und tauscht Dich darüber mit Deinen Kollegen aus.
- Du berichtest direkt an den VP Sales.

### DEIN PROFIL

- Du hast einen Bachelor- oder Masterabschluss und relevante praktische Erfahrung im Vertrieb von Software, Technologien oder Marktforschungsservices.
- Du hast gute Erfahrung im Aufbau einer Salespipeline, der Qualifizierung von Leads und ein gutes Gespür für den Vertragsabschluss.
- Du bist ein Verkaufstalent mit sehr guten Kommunikationsfähigkeiten und grosser Überzeugungskraft.
- Du kannst eine Top Performance aus deinen bisherigen Positionen nachweisen.
- Idealerweise hast du Erfahrung in Marktforschung oder Customer Feedback.

### WIR BIETEN DIR

- die Chance mit uns die klassische Marktforschungsbranche zu revolutionieren! Wir haben ein wegweisendes Produkt, das zusammen mit einem sehr attraktiven Geschäftsmodell Begeisterung bei unseren Kunden erzeugt.
- sehr gute Weiterentwicklungsmöglichkeiten.
- ganz schnelle Entscheidungswege und flache Hierarchien.
- ein Loft Office mit Obst, Getränken und Kaffee im Herzen von Hamburg - im Schanzenviertel.
- ein multikulturelles offenes Team mit Start-up Spirit, Feierabendbierchen, Company-Retreat & Events.



### KONTAKT

Bitte sende Deine Bewerbungsunterlagen mit möglichem Einstiegstermin per E-Mail an Ursula Jochem ([jobs@quantilope.com](mailto:jobs@quantilope.com)).

quantilope GmbH • Schulterblatt 58 • 20357 Hamburg • +49 172 817 4952