



Sales Manager
(m/w)

Wir liefern Ergebnisse. Innovativ und technologisch anspruchsvoll – mit Big Data Analytik auf höchstem Niveau.

Die Orpheus GmbH wurde 2005 gegründet und ist führend im Bereich Big Data im Einkauf. Als etablierter Software-Hersteller für Business Intelligence und Künstliche Intelligenz entwickeln wir herausragende Lösungskonzepte und Performance-Analysen für unsere Kunden im Einkauf. Mit unseren innovativen Algorithmen und Technologien generieren wir für unsere Kunden einen echten Wettbewerbsvorteil. Wir analysieren jährlich mehrere Milliarden Euro Einkaufsvolumen und zählen renommierte Unternehmen aus DAX, MDAX und der ganzen Welt zu unseren zufriedenen Kunden.

Orpheus wächst! Du hast Spaß daran in einem dynamischen Umfeld unsere Software zu prägen? Du möchtest mit deinen exzellenten Fähigkeiten den weiteren Ausbau unseres innovativen Unternehmens mitgestalten und dich gemeinsam mit unserem wachsenden Unternehmen entwickeln? Du suchst nach dem konsequenten nächsten Schritt mit viel Eigenverantwortung in einem sympathischen und professionellen Team? Dann bist du bei uns richtig!

Für den Ausbau unseres Vertriebsteams am Hauptsitz in Nürnberg suchen wir ab sofort einen ambitionierten und engagierten Sales Manager (m/w).



Sales Manager (m/w)

**Wir suchen dich -
Jetzt bewerben!**

Orpheus GmbH
Ursula Jocham
Gleißbühlstrasse 2
D-90402 Nürnberg

089 30 70 50 17
jobs@orpheus-it.com
www.orpheus-it.com/de/jobs

Deine Aufgaben:

- Du durchdringst eigenverantwortlich dein Vertriebsgebiet mittels Ausbau der Bestandskunden und gewinnst proaktiv neue Kunden (Mittelstand und Konzerne), auch im internationalen Kontext.
- Du verhandelst die kommerziellen Rahmenbedingungen mit dem Kunden in enger Abstimmung mit der Vertriebsleitung.
- Du präsentierst unsere Lösungen in Web-Konferenzen und bei Vor-Ort-Termin auf Entscheidungsebene.
- Du bist verantwortlich für ein verlässliches Forecasting und die effiziente Dokumentation deiner Aktivitäten in Sugar CRM.
- Du repräsentierst Orpheus auf Messen und anderen Marketing-Veranstaltungen.

Dein Profil:

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium in BWL bzw. Wirtschaftsinformatik oder eine vergleichbare Ausbildung mit Schwerpunkt Bereich Vertrieb.
- Du bringst Erfahrung im Vertrieb mit, vorzugsweise aus dem B2B Umfeld und kannst mit nachweislichen Vertriebserfolgen punkten.
- Du präsentierst mit viel Begeisterung und bist beharrlich in der Begleitung des Entscheidungsprozesses beim Kunden.
- Du denkst unternehmerisch und besitzt eine ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsstärke.
- Du hast ein sicheres Auftreten, gehst professionell mit Kunden um und verfügst über einen sorgfältigen und selbstständigen Arbeitsstil. Du reist gerne.
- Du möchtest in einem dynamischen Umfeld etwas bewegen und dich mit viel Freiraum verwirklichen.
- Du arbeitest gerne kreativ in einem engagierten Team und willst deine Fähigkeiten bei anspruchsvollen Tätigkeiten einbringen.
- Du besitzt sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Du fühlst dich angesprochen? Dann bereichere das einzigartige Team von Orpheus und hinterlasse Spuren in einer aufstrebenden Branche!

Wir bieten dir das perfekte Umfeld um deine Karriere weiter zu entwickeln. Mit attraktiven Perspektiven in unserem wachsenden Unternehmen mit vielen Experten findest du reichlich Freiraum für eigenständiges und wertschätzendes Arbeiten. Wir haben flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen und pflegen eine herausragende Unternehmenskultur, die dir viel Flexibilität bietet.

Wir freuen uns auf deine komplette Bewerbung inklusive deiner Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellungen. Bitte sende deine Bewerbung per Formular oder per E-Mail an jobs@orpheus-it.com.