

Wir sind eine Unternehmensberatung und suchen im Auftrag zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren Kunden, einen internationalen Medizintechnikkonzern den neuen Mitarbeiter/Manager als

Manager Krankenkassen /Key Account Manager Krankenkassen (m/w)

Sie suchen eine neue Herausforderung in einem interessanten Umfeld, welches Sie aktiv mitgestalten können? Sie sind flexibel und beweglich genug, um sich auf rasch ändernde Situationen und Menschen mit unterschiedlichen Charakteren einstellen zu können? Sie sind erfahren genug um das Krankenkassenmanagement als Key Account Manager zu steuern? Dann lohnt es sich, unser Angebot näher zu prüfen.

Werden auch Sie Teil des Erfolgs!

Ihre Aufgabe:

- Eigenverantwortliche und erfolgreiche Vertragsverhandlungen und Vertragsabschlüsse mit allen Krankenkassen aus seinem Aufgabenbereich.
- Klärung von Erstattungsproblemen durch die Krankenkassen.
- Enge Zusammenarbeit mit den Projekt Managern Sales für eine strategisch und operativ abgestimmte Vorgehensweise. Das beinhaltet auch die Mitarbeit in speziellen sowie übergreifenden Projekten.
- Unterstützung des Außendienstes mit ausgewählten Serviceleistungen aus dem Bereich Kassen-Management
- Auswertung und Analyse der Tätigkeiten im Kassenmarkt und Ableitung sowie Entwicklung neuer Strategien

Fachliche Voraussetzungen

- abgeschlossene/s Ausbildung/Studium als Gesundheitsökonom oder Sozialversicherungsfachangestellter oder vergleichbare mehrjährige Berufserfahrungen im Bereich Krankenkassen/Hilfsmittelbereich
- Ausgeprägtes Verständnis für die komplexen Zusammenhänge des Gesundheitswesens
- Kontakte in die Bereiche des Gesundheitswesens wünschenswert (Kassen, Markt, Politik, Verbände)
- Kenntnisse im Sozialversicherungsrecht sind von Vorteil
- sehr gute PC Kenntnisse (MS Office)
- Projektmanagement
- Sie haben bereits innerhalb der gesetzlichen Krankenkassen in einer verantwortungsvollen Position gearbeitet und sind bereit für den Außendiensteeinsatz bei den gesetzlichen und privaten Krankenkassen.

Persönliche Voraussetzungen

- Sie sind kommunikationsstark (Moderation / Präsentation / Kontaktaufnahme)
 - Sie arbeiten Kunden- und Lösungsorientiert
 - Sie sind verantwortungsbewusst
 - Sie haben eine hohe Entscheidungskompetenz
-

- Sie sind lern- und begeisterungsfähigkeit
- Führerschein Klasse B
- hohe Reisebereitschaft (national)

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung .Wir bieten eine herausfordernde Tätigkeit in einem dynamischen Umfeld mit sehr großen Wachstumsraten. Werden auch Sie Teil des zukünftigen Erfolgs. Wir sichern Ihnen eine absolut diskrete Behandlung Ihrer Unterlagen zu!

Personalberatung/Unternehmensberatung Wagner

Tel.: 0863873051

Mobil: 01728610155

Fax: 08638719838

e-mail: wagner@HR-Beratung-Consulting.de

<http://personalberatung-wagner.de>