

Für internationale Medizintechnikkonzerne suchen wir im Auftrag unserer Kunden Medizinprodukte Berater im Außendienst. .

In enger Zusammenarbeit mit Kliniken und medizinischen Einrichtungen vermarktet unsere Kunden qualitativ hochwertige und erklärungsbedürftige Medizinprodukte. Hoch motivierte Beschäftigte sorgen für den Vertrieb von unseren zukunftsweisenden Medizinprodukten. Dabei steht die Qualität, Sicherheit und Zuverlässigkeit für die Patienten im Mittelpunkt unserer Bemühungen. Werden Sie Teil des Erfolgs und bewerben Sie sich als:

Medizinprodukte Berater (m/w) unterschiedliche Gebiete in der gesamten Bundesrepublik

Die Aufgabe:

- Sie sind kompetente/r Ansprechpartner/in für alle fachlichen und vertrieblichen Aspekte unserer Kunden und Interessenten in medizinischen Einrichtungen und Kliniken.
- Durch Ihre intensiven Kontakte von der Präsentation über die Demonstration bis hin zu Vertragsverhandlungen bauen Sie bestehende Kundenbeziehungen aus und eröffnen zusätzliche Marktpotenziale.
- Sie beobachten aktiv das Marktumfeld, nehmen an Kongressen und Veranstaltungen teil und geben Input zur Umsetzung unserer Marketing- und Vertriebsaktivitäten
- Betreuung von Kliniken / Neukundenakquise / Entwicklung und Erweiterung des Kundenstamms im Gebiet
- Durchführung von verkaufsunterstützenden Maßnahmen
- Steigerung des Therapiebewusstseins und der Therapieakzeptanz des Produktes am Markt

Die Anforderungen:

- Verkaufserfahrung im Bereich Healthcare mit ausgeprägten strategischen und analytischen Fähigkeiten
- Sie kennen die Bedeutung der Ansprechpartner in Kliniken und medizinischen Einrichtungen
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Kenntnisse/Erfahrungen im Bereich der Medizintechnik
- Gute Kenntnisse mit MS Office (Word, EXCEL und Outlook)
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Selbständige und strukturierte Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft
- Starkes Team-Bewusstsein

Das Angebot:

- Wir bieten Ihnen eine herausfordernde und vielseitige Tätigkeit im Umfeld eines modernen, gesunden und international tätigen Unternehmens.
- Sie erhalten intensive Schulungen und treffen auf ein engagiertes Team sowie flache Hierarchien
- Sie haben die Chance, sich persönlich wie beruflich weiterzuentwickeln sowie die Ziele und die Entwicklung des Unternehmens entscheidend mitzugestalten.
- Die Konditionen und Rahmenbedingungen inkl. Dienstwagen auch zur privaten Nutzung orientieren sich an den mit der Aufgabe verbundenen Verantwortung

Wir freuen uns nun auf Ihre Unterlagen. Die vertrauliche Behandlung ihrer Unterlagen können Sie voraussetzen. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen per E-Mail an: wagner@HR-Beratung-Consulting.de
Für Fragen stehen wir telefonisch jederzeit gerne zur Verfügung.

Ulrich Wagner
Personalberatung/Consulting Wagner
Anemonenweg 7
84478 Waldkraiburg-Niederndorf
Tel.: 0863873051
Mobil: 01728610155
e-mail: wagner@HR-Beratung-Consulting.de
<http://personalberatung-wagner.de>