

Für ein internationales Medizintechnikunternehmen suchen wir im Auftrag unseres Kunden einen Junior Medizinprodukte Berater (Area Manager) im Außendienst, der für den internationalen Vertrieb aufgebaut werden möchte.

In enger Zusammenarbeit mit Klinken und medizinischen Einrichtungen vermarktet unser Kunde qualitativ hochwertige Medizinprodukte. Vornehmlich im Bereich Ultraschall, Urologie, Laparoskopie und Chirurgie. Hoch motivierte Beschäftigte sorgen für den Vertrieb von zukunftsweisenden Medizinprodukten. Dabei steht die Qualität, Sicherheit und Zuverlässigkeit für die Patienten im Mittelpunkt unserer Bemühungen. Um die gute Marktposition weiter auszubauen, suchen wir zur Verstärkung des Teams eine engagierte Persönlichkeit als

Junior Medizinprodukte Berater/Junior Area Manager (m/w) für den zunächst nationalen, später internationalen Vertrieb. Wohnort nach Möglichkeit in Voralberg

Die Aufgabe:

- Sie sind kompetente/r Ansprechpartner/in für alle fachlichen und vertrieblichen Aspekte unserer Kunden und Interessenten in medizinischen Einrichtungen und Kliniken.
- Durch Ihre intensiven Kontakte von der Präsentation über die Demonstration bis hin zu Vertragsverhandlungen bauen Sie bestehende Kundenbeziehungen aus und eröffnen zusätzliche Marktpotenziale.
- Sie sind lernbereit und haben ein hohes Maß an Reisebereitschaft
- Sie freuen sich auf eine spätere Aufgabe im internationalen Vertrieb und haben die entsprechende Motivation, das Ziel – Internationaler Vertrieb zu erreichen
- Sie beobachten aktiv das Marktumfeld, nehmen an Kongressen und Veranstaltungen teil und geben Input zur Umsetzung unserer Marketing- und Vertriebsaktivitäten
- Sie arbeiten vom Home Office aus und berichten direkt an die Leitung Vertrieb

Die Anforderungen:

- Sie können bereits erste Erfolge im Vertrieb von medizinischen Produkten vorweisen.
- Sie kennen die Abläufe innerhalb der Kliniken und wissen um die Bedeutung der Ansprechpartner
- Sie verfügen über gute medizinische Kenntnisse.
- Sie haben eine medizinische Ausbildung und bringen erste Vertriebserfahrung mit.
- Persönlich überzeugen Sie als Verkäufer durch gute kommunikative Fähigkeiten, eine selbstständige, flexible und zielorientierte Arbeitsweise und ein gutes Organisationsvermögen
- Sie verfügen über das übliche Maß an Reisebereitschaft.
- Sie sind lebendig, aufgeschlossen und leben sich schnell in ein gut funktionierendes Team ein.

Das Angebot:

- Wir bieten Ihnen eine herausfordernde und vielseitige Tätigkeit im Umfeld eines modernen, gesunden und international tätigen Unternehmens.
- Sie erhalten intensive Schulungen und treffen auf ein engagiertes Team sowie flache Hierarchien
- Sie haben die Chance, sich persönlich wie beruflich weiterzuentwickeln sowie die Ziele und die Entwicklung des Unternehmens entscheidend mitzugestalten.
- Die Konditionen und Rahmenbedingungen inkl. Dienstwagen auch zur privaten Nutzung orientieren sich an den mit der Aufgabe verbundenen Verantwortung

Wir freuen uns nun auf Ihre Unterlagen. Die vertrauliche Behandlung ihrer Unterlagen können Sie voraussetzen. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen per E-Mail an: wagner@HR-Beratung-Consulting.de
Für Fragen stehen wir telefonisch jederzeit gerne zur Verfügung.

Ulrich Wagner
Personalberatung/Consulting Wagner
Anemonenweg 7
84478 Waldkraiburg-Niederndorf
Tel.: 0863873051
Mobil: 01728610155
Fax: 08638719838
e-mail: wagner@HR-Beratung-Consulting.de
<http://personalberatung-wagner.de>