Zukunft mit Perspektive.
Willkommen in der Welt des Handels!

Wir suchen für den Großraum Mecklenburg-Vorpommern, Uckermark, Prignitz Absolventen (w/m) als

Verkaufsleiter (w/m)

Ihre Aufgaben

Rein in die Praxis! Als Verkaufsleiter (w/m) steigen Sie bei uns sofort als Führungskraft ein und tragen vom ersten Tag an Verantwortung. Denn Sie planen und organisieren einen Großteil der geschäftlichen Aktivitäten für einen Bezirk von fünf bis sechs unserer Filialen. Dabei sind Sie für insgesamt 80 bis 100 Mitarbeiter verantwortlich, die Sie einstellen, individuell entwickeln und fördern. Sie motivieren Ihre Teams, die geschäftlichen Vorgaben konsequent und erfolgreich umzusetzen, und Sie überprüfen die Ergebnisse. Denn Sie wissen, gute Zahlen erhält man vor allem mit leistungsbereiten Mitarbeitern. Als Verkaufsleiter (w/m) arbeiten Sie daher direkt vor Ort und nicht vom Schreibtisch aus. Innerhalb der praxisnahen Einarbeitungsphase eignen Sie sich das nötige Know-how an, um bei Lidl richtig durchzustarten.

Ihr Profil

Endlich Hands-on! Sie haben Ihr Studium an einer Universität, Fach- oder Dualen Hochschule erfolgreich abgeschlossen und wollen direkt in die Praxis eintauchen? Sie möchten Ihren Arbeitstag selbständig planen und Führungsverantwortung übernehmen? Dann sind Sie bei uns richtig! Wir suchen erfolgsorientierte Absolventen, die sich auf die „Herausforderung Handel“ freuen und viel bewegen möchten. Hierfür haben Sie Ihre Aufgaben immer im Blick und lösen Probleme zielorientiert. Sie zögern nicht lange, sondern setzen die von Ihnen getroffenen Entscheidungen kompetent und der jeweiligen Situation angemessen um. Kontinuierlich zu lernen und sich weiterzuentwickeln sind für Sie die Basis, um Ihre Ziele zu erreichen. Wenn Sie dann noch den Führerschein (Klasse B) und ein vorbildliches Auftreten mitbringen, passen Sie perfekt zu uns!

Unser Angebot

Fit für den Job! In insgesamt neun Monaten durchlaufen Sie verschiedene praktische Phasen und bekommen dabei einen gründlichen Einblick in die täglichen Abläufe bei Lidl. In zusätzlichen Seminaren vermitteln wir Ihnen das notwendige Hintergrundwissen, und für individuelle Fragen steht Ihnen während der gesamten Zeit ein erfahrener Verkaufsleiter als Mentor zur Seite. Hier machen wir keine Kompromisse: Vertrauen und Fairness sind in unserer Unternehmenskultur fest verankert. Deshalb erhalten Sie bei uns vom ersten Tag einen unbefristeten Vertrag und ein überdurchschnittliches Gehalt. Den neutralen Firmenwagen (Audi A4) können Sie auch privat nutzen. Um Ihre tägliche Arbeit zu organisieren hilft Ihnen ein iPad mit einer speziell für Lidl entwickelten Software. Flache Hierarchien, bereichsübergreifende Weiterbildung und die damit verbundene, zielgerichtete Personalentwicklung unterstützen Sie in Ihrer weiteren Karriereplanung. Lidl lohnt sich, auch für Sie.

Informieren und bewerben
Sie sich online unter
www.karriere-bei-lidl.de/verkaufsleiter

trendence Graduate Barometer 2014 DEUTSCHLANDS 100 Top-Arbeitgeber

EINSTIEG BEI LIDL

LIDL

Lidl lohnt sich.